



EXCELIUM

Services & Solutions de Sécurité

Technico-commercial Junior (Orvault)

Objectif du poste : Participer au développement commercial des solutions de sécurisation de chantier

Missions confiées :

- Prospecter les chantiers pour commercialiser nos Solutions TEMPORAIRES de Sécurité (installations de télésurveillance, vidéosurveillance, systèmes d'alarmes et contrôles d'accès)
- Élaborer la proposition commerciale et arrêter avec le client les modalités du contrat de vente ou de location
- Réaliser des diagnostics sécurité personnalisés et l'analyse des risques spécifique
- Organiser la coordination avec les différents services de l'entreprise
- Réaliser l'installation et la mise en service du matériel sur le site
- Assurer la maintenance du matériel posé

Rattachement hiérarchique : Responsable d'Agence

Statut : Employé – N3 E3 150

Type de contrat : CDI

Date d'embauche : Dès que possible

Localisation du poste : Orvault (44)

Déplacements : Régionaux quotidiens

Rémunération :

- 22.8 K€ brut de fixe/an
- + Rémunération variable sur CA facturé et marge dégagée
- + 2 primes semestrielles d'atteinte d'objectifs
- Tickets restaurants
- Intéressement
- Voiture de service + Téléphone GSM + Micro informatique
- Mutuelle

Qualités personnelles :

- Qualités relationnelles (créer des liens, s'adapter à son interlocuteur)
- Organisé, rigoureux
- Sens marqué de la confidentialité liée aux missions de sécurité
- Engagé, capacité à travailler en équipe, de l'intérêt commun (culture d'entreprise)

Qualifications / Expériences :

- De formation technique (domotique, électrotechnique) avec des aspirations commerciales
- Connaissance du secteur géographique, a déjà son réseau



- Première expérience souhaitée

Votre candidature :

Si ce poste vous intéresse, merci de nous adresser votre CV ainsi qu'une lettre de candidature à recrutement@excelium.fr